



FRIWO

USE CASE

Outsourcing - von der Kleinstserie zur Massenproduktion

Gemeinsam mit einem innovativen Startup aus dem Bereich des Energiemanagements sind wir den anspruchsvollen Weg von der Kleinstserie bis hin zur Massenproduktion gegangen

Von der Kleinstserie zur Massenproduktion

Electronic Manufacturing Services by FRIWO: Das heißt für uns nicht nur, dem Kunden sein Produkt exakt wie bestellt zu liefern, sondern auch, ihn in seiner eigenen Weiterentwicklung zu begleiten. Gemeinsam mit einem innovativen Startup aus dem Bereich des Energiemanagements sind wir den anspruchsvollen Weg von der Kleinstserie bis hin zur Massenproduktion gegangen – und haben dabei deutlich mehr getan, als nur nach den vorgelegten Plänen zu produzieren.

Im Jahr 2010 trat unser Kunde mit der Entwicklung seines ersten eigenen Produktes an uns heran. Es handelte sich um einen neuartigen Stromzähler zur verbrauchsgenauen Kostenermittlung, welcher ursprünglich sowohl für die allgemeine gewerbliche Nutzung, als auch speziell für die anteilige Einführung regenerativer Energien an diversen Abnahmestellen geplant war. Heute findet sich diese Lösung beispielsweise großflächig im Bereich der Ladesäulen für die Elektromobilität wieder.



FRIWO übernahm seinerzeit die Fertigung des kompletten Gerätes zu einem sehr frühen Produktreifegrad. Im Rahmen der ersten Kleinstserien von 500 Stück wurden von uns diverse Verbesserungspotentiale am Produkt erkannt, welche nicht nur den Fertigungsprozess, sondern auch das Produkt an sich betrafen. In partnerschaftlicher Zusammenarbeit der Fachabteilungen auf beiden Seiten wurden diese Verbesserungen umgesetzt.

Mit weitreichendem technischem Support wurde das Monitoringsystem zur Serienreife gebracht und läuft heute in jährlichen Stückzahlen von ca. 25.000 Geräten vom Band. Neben der Montage der Produkte erfolgen auch die kompletten Prüfprozesse sowie die kundenspezifische Verpackung der Geräte in unserem Hause, so dass der Kunde am Ende ein gänzlich verkaufsfähiges Gerät als Komplettlösung aus einer Hand an den jeweiligen Bestimmungsort geliefert bekommt.



Die wesentlichen Erfolgstreiber in diesem Projekt waren nicht nur klassische EMS-Faktoren wie Preis, Lieferzeit oder Fertigungsqualität, sondern auch weiche Faktoren wie eine offene und zeitnahe Kommunikation, eine lösungsorientierte Arbeitsweise oder der direkte Zugang des Kunden zu FRIWOs Fachabteilungen. Im Verlauf der letzten 10 Jahre wurde das Produktportfolio stetig weiter ausgebaut und durch neue Gerätevarianten und zusätzliche Produkte erweitert. Wir freuen uns, auch weiterhin Teil dieser Erfolgsgeschichte zu sein.

Wie können wir behilflich sein?

Wir sind Ihre verlängerte Werkbank und begleiten Sie von der Fertigung der kompletten Geräte oder Systeme über die Prüfung und Verpackung bis zur Auslieferung an Ihre Kunden. Unser EMS-Experte hilft Ihnen gerne weiter:



Christian Hielscher

Vice President Sales
+49 2532 81 432
christian.hielscher@friwo.com

MEHR ERFAHREN

Lieferschwierigkeiten adé: Schnell, unbürokratisch und flexibel.
Weitere Informationen zu unseren Leistungen finden Sie auf unserer Webseite!

www.friwo.com