Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als:

Sales Manager (m/w/d)

Gerne auch Berufseinsteiger



Zu Ihren Aufgaben gehören

- Gewinnung von Neukunden im B2B-Bereich und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen
- Systematische Neukundenakquisition, u.a. in den Bereichen Medizintechnik und Industrieanwendungen
- Entwicklung von Strategien mit dem Ziel einer nachhaltigen Geschäftsentwicklung im Vertriebsgebiet unter Berücksichtigung der Markt- und Wettbewerbssituation
- Zentraler Ansprechpartner im Außendienstkontakt für unsere Kunden im Vertriebsgebiet
- Angebotserstellung und Führung der Auftragsverhandlungen
- Erstellung des kontinuierlichen Forecasts und der jährlichen Gebietsplanung
- Unterstützung der Markteinführung von neuen Produkten und Durchführung der jeweiligen Marketing- und Aktionspläne

Unser Angebot - Ihre Chancen

- Salestraining & Coaching
- Gestaltungsfreiräume und persönliches Wachstum in einem sehr dynamisch wachsenden Umfeld
- Attraktive Vergütung mit Erfolgsbeteiligung bei flexibler Arbeitszeit
- 30 Tage Urlaub im Jahr
- Betriebliche Altersvorsorge, Langzeitkonto

Ihr Profil

- Wirtschaftsingenieurstudium
- Affinität zur Kundenorientierung, gute Selbstorganisation, analytische und kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- Sie zeichnen sich durch einen hohen Eigenantrieb sowie eine hohe Zielorientierung aus, Sie sind teamfähig, kommunikationsfreudig und durchsetzungsstark
- Gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit Office-Anwendungen

Unser Kontakt

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Frau Iris Beckmann unter Telefonnummer +49(0)2532/81-132 oder per E-Mail an hr@friwo.com.

Seit der Erfindung des ersten Steckernetzgerätes der Welt können sich anspruchsvolle Kunden auf einen erfahrenen Partner in Sachen Stromversorgung verlassen: Als internationaler Hersteller von technisch führenden Ladegeräten, Akkupacks, Netzteilen und LED-Treibern versorgt **FRIWO** eine Vielzahl an Anwendungen mit maßgeschneiderten Lösungen.

In einem dynamischen Marktumfeld hat sich das Unternehmen strategisch kontinuierlich weiterentwickelt und fungiert heute als Systemanbieter. Neben den renommierten Stromversorgungen bietet **FRIWO** auch digital steuerbare Antriebslösungen aus einer Hand. Die Produktpalette umfasst dabei alle Komponenten, die für einen modernen elektrischen Antriebsstrang benötigt werden: Vom Display über die Motorsteuerung bis hin zu Batterie, Ladegerät und Steuerungssoftware.

Mit modernen Entwicklungszentren, Fertigung und Vertrieb in Europa, Asien und Nordamerika ist **FRIWO** in allen wichtigen Märkten der Welt präsent. Zum Kundenkreis kunftsorientierten Branchen wie Elektromobilität, Medizintechnik, Industrieautomatisierung oder akkubetriebene Werkzeuge.



FRIWO Gerätebau GmbH Von-Liebig-Straße 11 48346 Ostbevern www.friwo.com